

## Secteur BTP / ETI: 200 mlns Euros

### Contexte et enjeux de l'entreprise

- ✓ Volonté de vendre ses actifs au sein d'une société du groupe basée en Pologne
- ✓ Peu de connaissance des autres acteurs du marché
- ✓ Volonté d'assurer la poursuite de l'activité et des équipes en place
- ✓ Agir vite pour ne pas dévaloriser la société

### L'appui des experts VALIANS INTERNATIONAL

- ✓ Audit de la société polonaise et des équipes en place pour faire un état des lieux clair et définir une valorisation
- ✓ Définition du profil des acquéreurs potentiels
- ✓ Ciblage d'une longue liste sur la Pologne (pré-liste 200 contacts)
- ✓ Approche sous mandat de vente
- ✓ Qualification des acquéreurs les plus intéressés
- ✓ Organisation de RDV et appui aux négociations => 2 acquéreurs finaux
- ✓ Conseil stratégique et coordination de la due dilligence
- ✓ Finalisation de la transaction avec 1 acquéreur retenu

### Résultats

- **Finalisation de la vente de la société auprès d'un industriel local**
- **Maintien des équipes dirigeantes en place**
- **Montant de la transaction: 1,2 Mlns Euros**

Délais : 8 mois

