



DERBIGUM®

MAKING BUILDINGS SMART

Firma consultingowa, Valians International, dla swojego klienta, DERBIGUM - belgijskiego lidera w dziedzinie **impregnacji i izolacji wodoodpornej dachów**, poszukuje kandydata/kandydatki na stanowisko:

TECHNICAL SALES DEVELOPMENT MANAGER

Home office – Polska

Zadaniem kandydata będzie wspieranie rozwoju biznesowego na terenie Polski.

Profil kandydata / kandydatki:

- ✓ Doświadczenie i wiedza w dziedzinie uszczelnianiu dachów
- ✓ **Sieć kontaktów w sektorze uszczelniania dachów na terenie Polski (konieczne)**
- ✓ Wykształcenie wyższe techniczne lub stosowne doświadczenie
- ✓ Doświadczenia na stanowisku handlowym
- ✓ Zmysł biznesowy
- ✓ Dobrze rozwinięte umiejętności prezentacji różnym odbiorcom, w tym dekarzom, kontrahentom, inwestorom oraz deweloperom
- ✓ **Natywna znajomość j. polskiego oraz płynna znajomość języka obcego: angielskiego lub francuskiego**
- ✓ Znajomość programów MS Office, CRM etc.
- ✓ Wysokie zdolności organizacyjne, samodyscyplina, proaktywność
- ✓ Zorientowanie na rozwiązywanie problemów
- ✓ Łatwość nawiązywania kontaktów oraz umiejętność pracy w grupie
- ✓ Dobre umiejętności komunikacyjne oraz negocjacyjne
- ✓ Dostosowanie się do wewnętrznych wartości firmy Derbigum: *profesjonalizm, szacunek, duch zespołowy, pozytywne nastawienie, zabawa i uczciwość*

Jako członek działu eksportowego firmy Derbigum, osoba na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za:

- ✓ Nawiązywanie i utrzymywanie długotrwałych stosunków z dekarzami na terenie Polski
- ✓ Rozwijanie bliskich relacji ze specyfikatorami, architektami oraz deweloperami
- ✓ Identyfikowanie nowych dekarzy i skuteczne zachęcanie do nawiązywania współpracy
- ✓ Negocjowanie umów z nowymi klientami
- ✓ Wspieranie obecnych klientów
- ✓ Rozwijanie własnej znajomości dotyczącej produktów firmy
- ✓ Zapewnianie klientom wsparcia technicznego i dokonywanie sprzedaży
- ✓ Organizowanie szkoleń technicznych
- ✓ Uczestniczenie w dedykowanych wydarzeniach, targach
- ✓ Ścisła współpraca z innymi działami w Belgii (Marketingowym, Sprzedażowym Technicznym,)

Oferujemy:

- ✓ Konkurencyjne wynagrodzenie
- ✓ Pakiet benefitów – samochód, laptop, telefon
- ✓ Możliwość dynamicznego rozwoju w ramach międzynarodowej firmy o ugruntowanej pozycji
- ✓ Stanowisko zapewniające wyzwania, satysfakcję i swobodę działania

CV wraz z klauzulą o przetwarzaniu danych osobowych proszę przelać na adres:

REKRUTACJE@VALIANS-INTERNATIONAL.COM